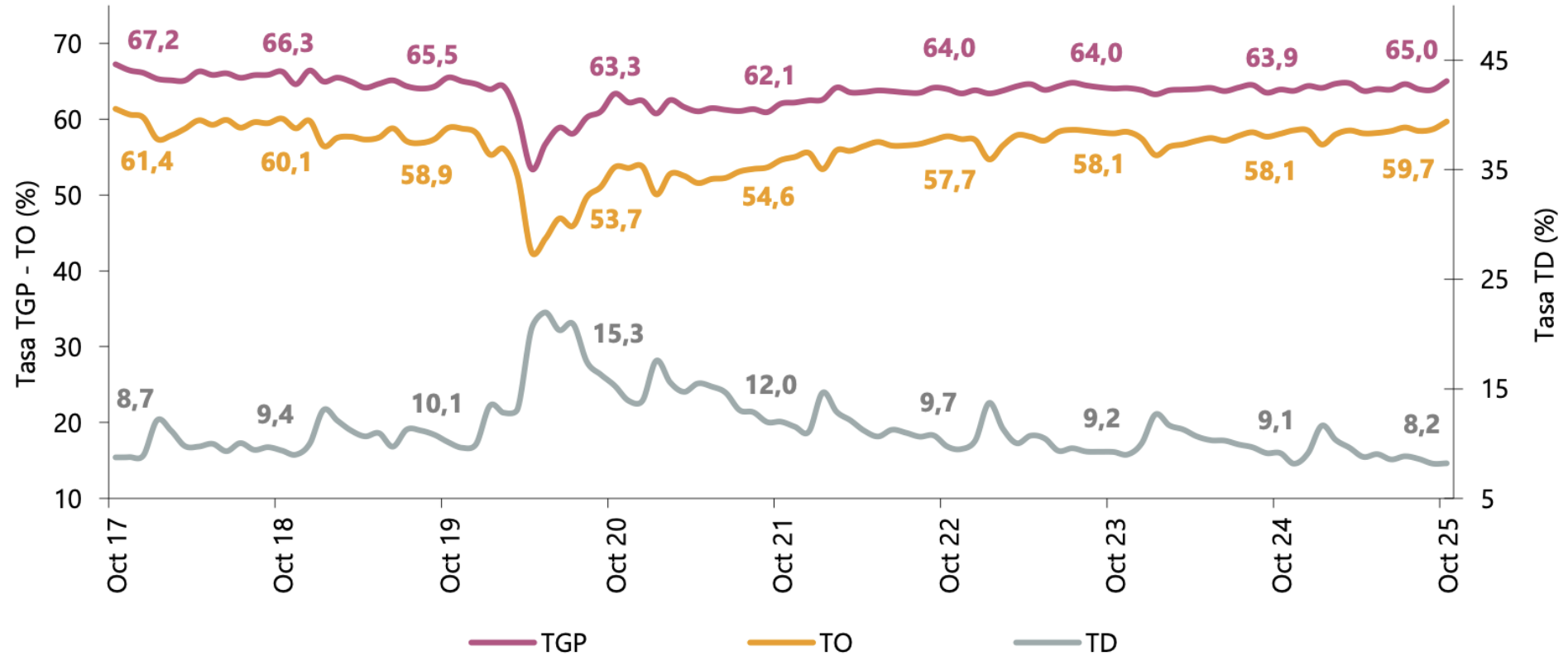


Salario Mínimo

Oscar Morillo

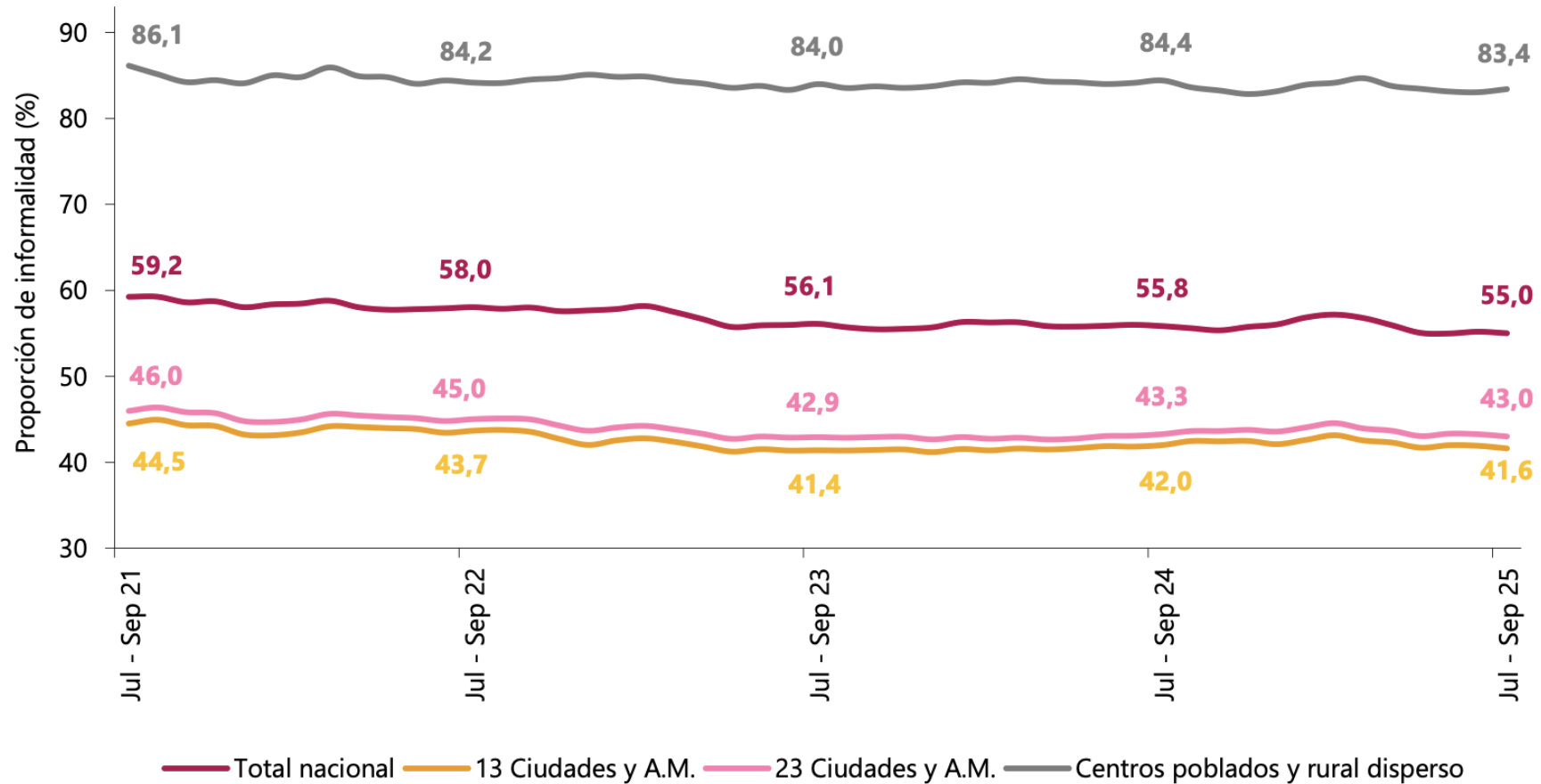
CUT

Tasa global de participación (TGP), tasa de ocupación (TO) y tasa de desocupación (TD) Octubre 2017-2025



Proporción de población ocupada informal

Trimestre julio-septiembre 2021-2025



Fuente: DANE.

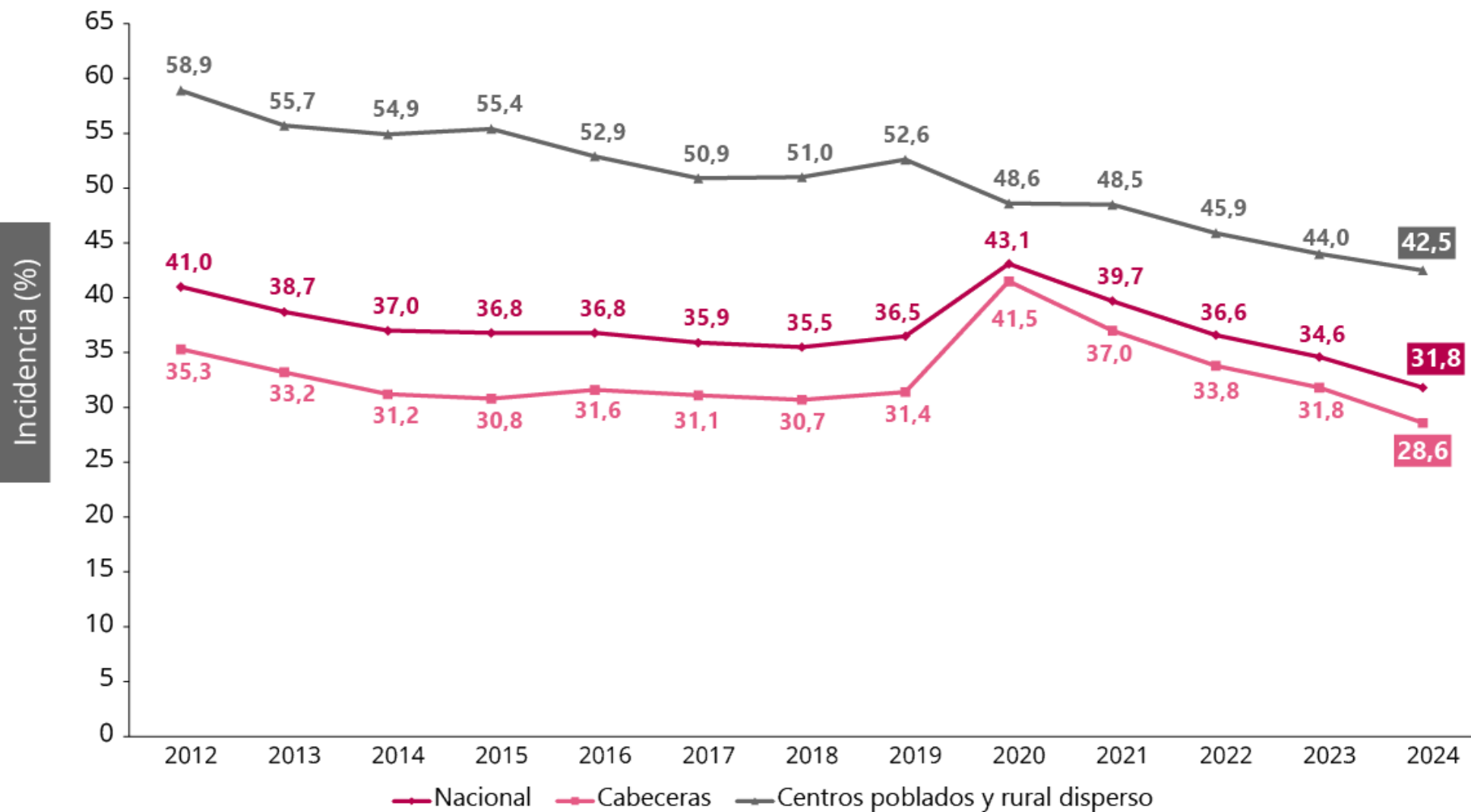
Ingresos promedios. Total nacional. Enero-Octubre (2024-2025)

Pesos corrientes	Total nacional	
	Enero - octubre 2024	Enero - octubre 2025
Asalariados	2.003.848	2.158.463
Independientes	1.262.991	1.381.128

Fuente: DANE.

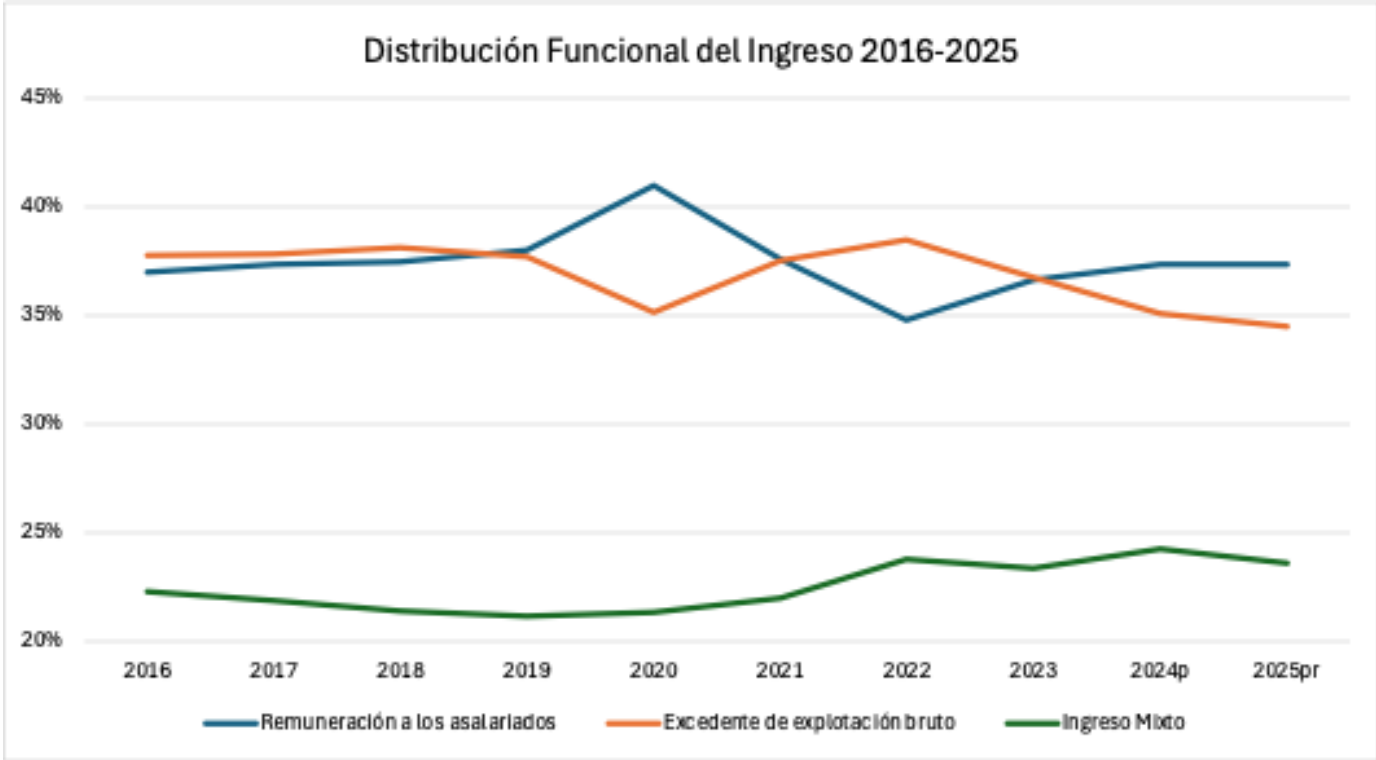
Pobreza monetaria nacional 2024

Incidencia de pobreza monetaria (2012-2024)



Distribución Funcional del Ingreso

Año	Remuneración a los asalariados	Excedente de explotación bruto	Ingreso Mixto
2016	37%	38%	22%
2017	37%	38%	22%
2018	37%	38%	21%
2019	38%	38%	21%
2020	41%	35%	21%
2021	38%	38%	22%
2022	35%	39%	24%
2023	37%	37%	23%
2024 ^p	37%	35%	24%
2025 ^{pr}	37%	35%	24%



Fuente: DANE.

Capital

- Problema teórico. ¿Cómo se mide el capital? En la práctica → Valor monetario.
- Los debates de Cambridge arrojaron como principal resultado la inoperancia de cualquier conceptualización del capital como factor de producción agregado gracias a los resultados de Sraffa (1960) de “*regreso de técnicas*” (*reswitching*) y “*reversión del capital*” (*capital reversing*). Fundamentalmente, la crítica de Sraffa demuestra la incoherencia lógica de la teoría neoclásica al sostener que no es posible definir una cantidad de capital (singular o agregado) independiente de las variables de distribución (tasa de ganancia).
- El problema práctico es que el valor monetario del producto por unidad de valor monetario de capital no refleja cuán productiva es una tecnología en uso. Lo que indica esta medida es cuán intensivo es el uso de la cantidad de capital para obtener una cantidad monetaria de producto, pues una mejor calidad de los bienes de capital implica un aumento del capital utilizado con respecto al producto y, por tanto, se refleja en una caída de la “productividad del capital”.

PTF

$$Y_t = A_t K_t^\alpha L_t^{1-\alpha}$$

- Y = PIB
- A = es el residuo de Solow (PTF)
- L = número de ocupados
- K = Stock de capital
- α = Participación del empleo en el producto
- $(1 - \alpha)$ = Participación del capital en el producto

Identidad Contable

$$V_t \equiv w_t L_t + r_t J_t$$

$$\frac{\dot{V}_t}{V_t} = \frac{\dot{A}_t}{A_t} + \alpha \frac{\dot{L}_t}{L_t} + \beta \frac{\dot{J}_t}{J_t}$$

$$\frac{\dot{V}_t}{V_t} \equiv \frac{\dot{w}_t}{w_t}(a_t) + \frac{\dot{L}_t}{L_t}(a_t) + \frac{\dot{r}_t}{r_t}(1 - a_t) + \frac{\dot{J}_t}{J_t}(1 - a_t)$$

$$\frac{\dot{V}_t}{V_t} \equiv \frac{\dot{A}_t}{A_t} + \frac{\dot{L}_t}{L_t}(a_t) + \frac{\dot{J}_t}{J_t}(1 - a_t)$$


$$\frac{\dot{A}_t}{A_t} \equiv \frac{\dot{w}_t}{w_t}(a_t) + \frac{\dot{r}_t}{r_t}(1 - a_t)$$

Shaikh (1974)

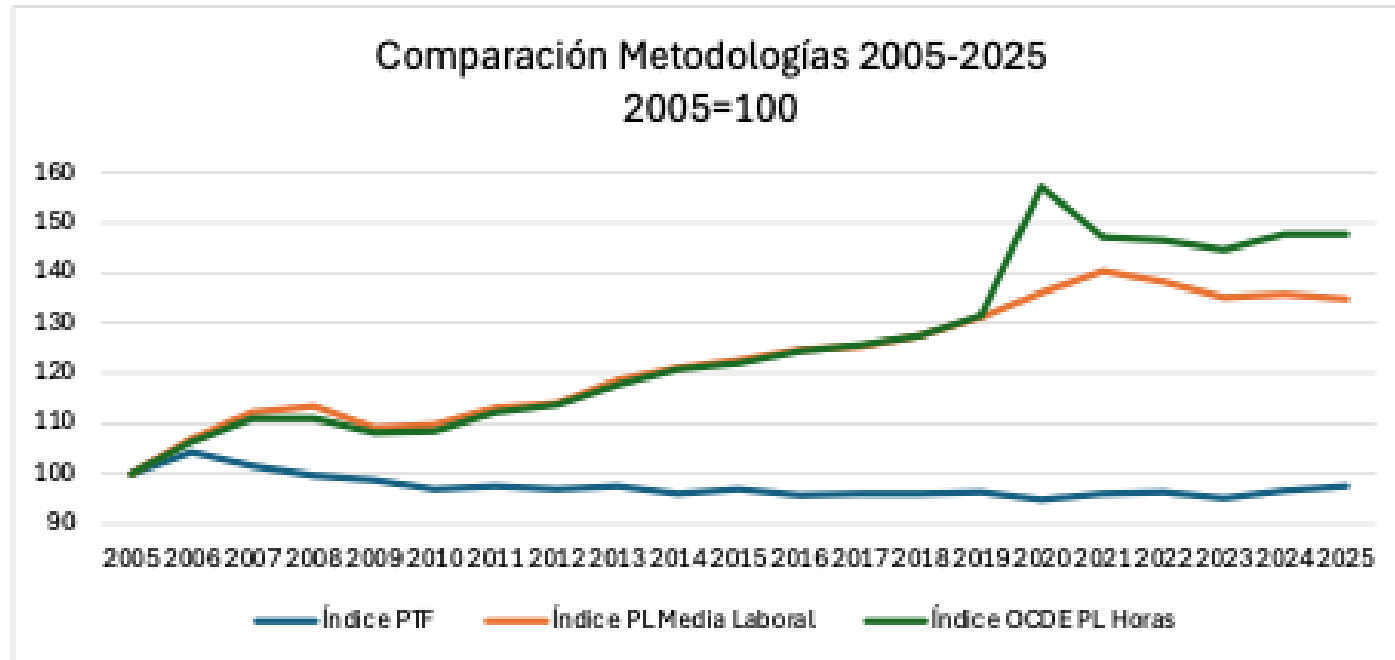
Productividad Laboral

$$q_L = \frac{V}{L} \quad \text{ó} \quad q_H = \frac{V}{H}$$

$$\frac{\dot{q}_L}{q_L} = \frac{\dot{V}}{V} - \frac{\dot{L}}{L} \quad \text{ó} \quad \frac{\dot{q}_H}{q_H} = \frac{\dot{V}}{V} - \frac{\dot{H}}{H}$$

Brecha de Productividad

Año	Índice PTF	Índice PL Media Laboral	Índice OCDE PL Horas
2005	100	100	100
2006	104,2307712	106,8829537	106,4
2007	101,4351166	112,0704646	110,8688
2008	99,75727739	113,3396971	110,9796688
2009	98,70799782	109,0910945	108,0941974
2010	97,02723575	109,6145401	108,6346684
2011	97,47802491	113,0048773	112,3282471
2012	97,03847483	114,0522325	113,6761861
2013	97,48501642	118,6748557	117,7685288
2014	96,10624016	121,0413856	120,8305105
2015	96,84844769	122,4901988	121,9724082
2016	95,72492021	124,7475411	124,2846761
2017	95,91044482	125,2957507	125,627912
2018	96,13594348	127,5784868	127,4683366
2019	96,35652906	131,2576398	131,4787569
2020	94,90837299	136,1141689	157,1718151
2021	96,14002877	140,2604534	147,1712723
2022	96,26745531	138,1456223	146,5431937
2023	95,2356599	135,0021062	144,5681143
2024	96,52981157	135,7623677	147,6846082
2025	97,40823286	134,6727307	147,7879874



Fuente: DANE; OCDE. Cálculos propios.

Conclusiones

- Este gobierno mejoró la distribución funcional del ingreso en favor de los trabajadores. La distribución del excedente es una disputa social.
- El salario mínimo es la política discrecional más útil para la reducción de la pobreza y el incremento de los ingresos de los trabajadores.
- La brecha de productividad es de 50 puntos porcentuales entre la productividad media laboral por horas (OCDE) y la PTF.
- La brecha de productividad es de 37 puntos porcentuales entre la productividad media laboral por persona ocupada y la PTF.